



Créée en 2017, idruide est une start-up en pleine croissance qui développe des solutions informatiques innovantes pour faciliter la mobilité numérique à l'école, au travail et partout ailleurs.

Une trentaine de collaborateurs entre Paris, Lyon et Monaco travaillent à un écosystème complet de solutions multi-OS (Android, Windows, iOS, Chrome OS) qui permettent l'administration de parc d'appareils mobiles.

Nos challenges pour la transition numérique : la gestion simplifiée des appareils, le filtrage web intelligent et adapté, la gestion de classe et des ressources numériques éducatives, la sécurité des données personnelles et des connexions.

Nous recherchons des collaborateurs, motivés, curieux et réactifs pour intégrer nos équipes dans un environnement de travail agile et humain. Prêts à cultiver avec nous la volonté et l'énergie de faire bouger les choses ?

## Formateur & Avant-Vente Numérique Éducatif H/F (CDI)

### VOS MISSIONS

Dans le cadre de son fort développement auprès des collectivités (Mairies, Conseils Départementaux, Conseils Régionaux, établissements scolaires privés), **idruide France** recherche au sein de sa Direction du Commerce et des Opérations un(e) formateur(ice) Avant-Vente dédié au numérique éducatif.

Vous serez en charge des missions suivantes :

- Développer les usages au numérique éducatif (technique et pédagogique) afin de proposer à nos clients une stratégie de parcours type propre à leur niveau de maturité (débutant, confirmé, expert).
- Construire et engager la stratégie de conquête des prescripteurs éducatifs et académiques (délégué académique au numérique, Conseillers pédagogiques, enseignants référents aux usages du numériques) autour des usages de la suite logicielle idruide : promotion et démonstration de la suite logicielle, intégration de l'environnement technique disponible en session de classe, et présentation des applications clés par niveau (multi OS) permettant de montrer le niveau de maîtrise d'idruide dans le numérique éducatif.
- Se positionner en expert des usages pédagogiques en avant-vente lors des démonstrations de nos produits, ou lors des réflexions sur l'intégration dans l'écosystème client de nos produits auprès des Collectivités/Ets privés.
- Se coordonner avec les équipes projets chargées de livrer nos clients, pour renforcer en amont la prise en compte des usages pédagogiques et ainsi contribuer à l'acceptation du numérique et à son impact sur l'enseignement.
- Assurer les formations de notre outil de gestion de classe (sur site client et en visio) auprès des enseignants référents dans le cadre des projets vendus, en y intégrant les usages définis et les parcours associés.
- Conserver un lien durant la vie série de nos projets, avec les clients et prescripteurs, afin de renforcer le développement des usages numériques éducatifs.
- Participer aux événements (Journées portes ouvertes, Salons...), avec les académies, les clients, les partenaires (distributeurs, constructeurs, éditeurs...) dans le cadre du développement commercial de l'offre idruide.

### VOTRE PROFIL

- De formation supérieure, bac+2 à bac+5, vous avez une première expérience réussie sur le même type de poste.
- Vous avez une bonne présentation, vous êtes ouvert, flexible, autonome, créatif(ve), organisé(e), souriant(e), empathique, passionné(e), et aimez travailler au contact des autres dans une logique de co-construction.
- Vous êtes reconnu pour votre écoute active, votre ténacité, votre force de proposition, ainsi que pour votre aptitude à communiquer et à rédiger des propositions synthétiques et concrètes.
- Vous avez une réelle appétence pour les solutions technologiques. Vous appréhendez les environnements complexes dans lesquels nos produits seront utilisés : parc machine multi-OS & multi support (PC, Tablettes, Smartphones, Chromebook...) connectés à des écosystèmes d'information via les réseaux. Interagir avec des compétences techniques pointues vous stimule (Services des opérations, R&D...).
- Une expérience en formation aux outils numériques en environnement scolaire est un vrai plus.

### MODALITES DU POSTE

- Démarrage : **Immédiat**
- Type de contrat : **CDI, période d'essai de 3 mois**
- Localisation : Paris (92) ou Lyon (69)
- Rémunération : **Selon profil, 35 à 45 K€ brut/an fixe**
- Poste en Télétravail à 40%, avec 60% en déplacement en France (Permis B nécessaire)