



Créée en 2017, idruide est une start-up en pleine croissance qui développe des solutions informatiques innovantes pour faciliter la mobilité numérique à l'école, au travail et partout ailleurs. Une trentaine de collaborateurs entre Paris, Lyon et Monaco travaillent à un écosystème complet de solutions multi-OS (Android, Windows, iOS, Chrome OS) qui permettent l'administration de parc d'appareils mobiles.

Nos challenges pour la transition numérique : la gestion simplifiée des appareils, le filtrage web intelligent et adapté, la gestion de classe et de ressources numériques éducatives, la sécurité des données personnelles et des connexions.

Nous recherchons des collaborateurs, motivés, curieux et réactifs pour intégrer nos équipes dans un environnement de travail agile et humain. Prêts à cultiver avec nous la volonté et l'énergie de faire bouger les choses ?

INGÉNIEUR AVANT-VENTE IT (H/F)

Dans le cadre de son fort développement, idruide France recherche un Ingénieur Avant-Vente IT. Rattaché(e) à la Direction Commerce & Opérations, vous interviendrez sur des missions avant-ventes, en apportant votre expertise et connaissance globale des solutions de mobilité en SaaS (MDM/UEM, filtrage DOH/DOT) sur les principaux systèmes d'exploitation (iOS, Android, W10, ChromeOs) et leur intégration dans les écosystèmes clients (Réseaux, IDP, interconnexion ASM/ABM, GW/GWFE, O365, sécurité des données (RGPD / SecNumCloud),...)

Vos missions :

Dans le cadre de l'activité commerciale de l'entreprise :

- Accompagner les commerciaux en clientèle pour porter l'ensemble de notre proposition de valeur technique dans les offres
- Comprendre et identifier l'environnement technique existant, les besoins et les enjeux des projets clients
- Co-construire avec les clients des scénarii d'architecture technico-fonctionnelle du projet
- Aider à la prise de hauteur et à la prise de décision sur le choix du meilleur scénario
- Mettre en place les POC de démonstrations avec l'architecture préconisée dans le cadre des processus de vente. (Brancher l'écosystème avec le client, former à la prise en main, accompagner l'ajustement / mise au point, recette du POC en environnement client)
- Assurer la transmission des dossiers clients aux chefs de projets du pôle opérations qui seront en charge du déploiement
- Vous êtes le garant de la faisabilité technique des projets.

Dans le cadre du développement de l'offre idruide :

- En lien étroit avec notre R&D vous êtes au sommet de l'art des potentiels de nos produits, mais aussi, de l'ensemble de ceux de l'écosystème des clients.
- Anticiper, voire dépasser, les besoins du marché, en lien avec les innovations de celui-ci et de notre R&D, en organisant des "POC internes" sur des architectures mobiles innovantes : Dessinez le futur !
- Prendre en charge les relations partenariales des 3rd parties techniques avec lesquelles nos solutions peuvent/doivent s'intégrer (ENT, Educonnect, ASM/ABM, GW/GWFE, O365....)

Participer aux événements commerciaux (Salons, Journées Portes Ouvertes...)

Votre profil :

- En véritable passionné(e), de nature curieuse et autodidacte, vous avez toujours su rester en pointe sur les dernières innovations technologiques, voire même, pressentir les grandes tendances de la tech.
- Vous êtes un véritable baroudeur, expérimentateur : La routine et la zone de confort, non vraiment ce n'est pas fait pour vous !
- Vous présentez bien, vous êtes ouvert(e), empathique, flexible, autonome, créatif(ve), organisé(e) et aimez travailler au contact des autres dans une logique de co-construction.
- Vous allez au bout des discussions, vous aimez mener les négociations, et gagner le deal en équipe vous stimule.
- Assumer les choix et leurs conséquences ? une évidence !

De formation supérieure en informatique (Bac+3/5), vous possédez minimum 5 ans d'expérience en tant qu'Ingénieur Avant-Vente IT et avez une connaissance technique avancée de tout ou partie de l'univers des UEM et des écosystèmes clients : systèmes réseaux et infrastructures (Switch, Vlan, Routeur, Firewall, DNS, Front Proxy), Systèmes d'exploitation (Windows 10, IOS, Android), Microsoft Server, Azure, Google Workspace, VMWare...

Poste à pourvoir ASAP, en CDI, période d'essai de 3 mois

Rémunération : Selon profil, 60 à 70 K€ brut annuel

Localisation : Paris (92), Lyon (69) ou Nice (06)

Poste en Télétravail à 40% avec 60% de déplacements nationaux (Permis B exigé)