



*Créée en 2017, idruide est une start-up en pleine croissance qui développe des solutions informatiques innovantes pour faciliter la mobilité numérique à l'école, au travail et partout ailleurs. Une trentaine de collaborateurs entre Paris, Lyon et Monaco travaillent à un écosystème complet de solutions multi-OS (Android, Windows, iOS, Chrome OS) qui permettent l'administration de parc d'appareils mobiles.*

*Nos challenges pour la transition numérique : la gestion simplifiée des appareils, le filtrage web intelligent et adapté, la gestion de classe et de ressources numériques éducatives, la sécurité des données personnelles et des connexions.*

*Nous recherchons des collaborateurs, motivés, curieux et réactifs pour intégrer nos équipes dans un environnement de travail agile et humain. Prêts à cultiver avec nous la volonté et l'énergie de faire bouger les choses ?*

## **INGÉNIEUR AVANT-VENTE IT (H/F)**

Dans le cadre de son fort développement, idruide France recherche un Ingénieur Avant-Vente IT. Rattaché(e) à la Direction Commerce & Opérations, vous interviendrez sur des missions avant-ventes, en apportant votre expertise et connaissance globale des solutions de mobilité en SaaS (MDM/UEM, filtrage DOH/DOT) sur les principaux systèmes d'exploitation (iOS, Android, W10, ChromeOs) et leur intégration dans les écosystèmes clients (Réseaux, IDP, interconnexion ASM/ABM, GW/GWFE, O365, sécurité des données (RGPD / SecNumCloud),... )

### **Vos missions :**

#### **Dans le cadre de l'activité commerciale de l'entreprise :**

- Accompagner les commerciaux en clientèle pour porter l'ensemble de notre proposition de valeur technique dans les offres
- Comprendre et identifier l'environnement technique existant, les besoins et les enjeux des projets clients
- Co-construire avec les clients des scénarii d'architecture technico-fonctionnelle du projet
- Aider à la prise de hauteur et à la prise de décision sur le choix du meilleur scénario
- Mettre en place les POC de démonstrations avec l'architecture préconisée dans le cadre des processus de vente. (Brancher l'écosystème avec le client, former à la prise en main, accompagner l'ajustement / mise au point, recette du POC en environnement client)
- Assurer la transmission des dossiers clients aux chefs de projets du pôle opérations qui seront en charge du déploiement
- Vous êtes le garant de la faisabilité technique des projets.

#### **Dans le cadre du développement de l'offre idruide :**

- En lien étroit avec notre R&D vous êtes au sommet de l'art des potentiels de nos produits, mais aussi, de l'ensemble de ceux de l'écosystème des clients.
- Anticiper, voire dépasser, les besoins du marché, en lien avec les innovations de celui-ci et de notre R&D, en organisant des "POC internes" sur des architectures mobiles innovantes : Dessinez le futur !
- Prendre en charge les relations partenariales des 3rd parties techniques avec lesquelles nos solutions peuvent/doivent s'intégrer (ENT, Educonnect, ASM/ABM, GW/GWFE, O365....)

#### **Participer aux événements commerciaux (Salons, Journées Portes Ouvertes...)**

**Votre profil :**

- En véritable passionné(e), de nature curieuse et autodidacte, vous avez toujours su rester en pointe sur les dernières innovations technologiques, voire même, pressentir les grandes tendances de la tech.
- Vous êtes un véritable baroudeur, expérimentateur : La routine et la zone de confort, non vraiment ce n'est pas fait pour vous !
- Vous présentez bien, vous êtes ouvert(e), empathique, flexible, autonome, créatif(ve), organisé(e) et aimez travailler au contact des autres dans une logique de co-construction.
- Vous allez au bout des discussions, vous aimez mener les négociations, et gagner le deal en équipe vous stimule.
- Assumer les choix et leurs conséquences ? une évidence !

De formation supérieure en informatique (Bac+3/5), vous possédez minimum 5 ans d'expérience en tant qu'Ingénieur Avant-Vente IT et avez une connaissance technique avancée de tout ou partie de l'univers des UEM et des écosystèmes clients : systèmes réseaux et infrastructures (Switch, Vlan, Routeur, Firewall, DNS, Front Proxy), Systèmes d'exploitation (Windows 10, IOS, Android), Microsoft Server, Azure, Google Workspace, VMWare...

**Poste à pourvoir ASAP, en CDI, période d'essai de 3 mois**

**Rémunération : Selon profil, 60 à 70 K€ brut annuel**

**Localisation : Paris (92), Lyon (69) ou Nice (06)**

**Poste en Télétravail à 40% avec 60% de déplacements nationaux (Permis B exigé)**